

悩んでいる社長さんへのメッセージ

社長さんの声をお聞かせください

ユナイテッド・マネージメントオフィス株式会社

布川 立

お世話様でございます。

先般、電話にてお願いいたしました「社長さんの声」をお手数でございますが、下記ご記入をお願いいたします。

厳しい経営に直面している中小業の社長さんに、逆境でも必ず再建の道があるということを、社長さんの実践から出た生の声でお伝えできれば、多くの社長さんの勇気になると思います。

私のホームページは1日約300件くらいのアクセスがありますので、社長さんの生の声を氏名、業種、地域を匿名でお届けできれば、逆境で苦悩している多くの社長さんに、お役にたてると思います。

ご質問事項 ※長文になっても構いませんので、出来るだけ具体的で詳しくお願いいたします。

このワードのフォームに、改行を進めて書かれても、別紙に手書きのどちらでも構いません。

ご多忙のところを、お手数でございますが、宜しくお願いいたします。

ご質問事項

ユナイテッド・マネージメントを選んでいた理由

つまり、私は「資金繰りの苦境から脱するには、売上の拡大しかない」と考え、あらゆることをやってきたが、結果、冷静な思考ができなくなっていた。

先生は、まず、「借入金の元金支払いを止め、経費を極限まで下げ、支払いと入金との均衡をまず、達成すべきだ」と仰っていた。

私と 正反対の考えに、惹かれました。

当社へご相談された時の御社の経営状態

借入金の返済で、にっちもさっちも行かなくなっていた。返済のための借入に疲れていた。

どれだけ頑張っても、資金がショートする状態に、自分自身の能力を疑い、「死」というものも、頭をよぎったりした。

先生に相談する前は、ほぼ100%再起は不可能ではないかという状況に陥っていました。

初めての面談で特に感銘を受けたこと

いろいろ叱られたりしたが、(^o^)

「絶対、立ち直れる」という先生の自信に満ちた言葉に、光を見た。

またお叱りの中にも愛みたいなものを感じることができたこと。

じつは、無料相談に行く前にいろいろなコンサルタントに相談しましたが、なんでもっと早く来なかったんですか。と言われることがありもうこういう人に相談しても無駄なのかと思っていた。

しかし先生は、私の過去の経営の頑張りがあったからこそ、現在があるという事をおっしゃっていただきとても勇気がでた。

経営コーチングの内容で特に経営改善に役立ったこと

会社経営とは、従業員さんを幸せにすること、と、お客様に十分満足してもらうこと、

この二つを実現することだと教えてもらい、そのことに気付いたこと、そして自分も幸せになること。

今まで、一人でなんでも決めてきて、一人で苦しんできたとの思いがあったが、今は、従業員全員でこの二つの事を実現しようとしている。

経営が改善された現在の御社の経営状況、並び銀行借入状況等

先生に相談した当初は赤字の垂れ流しだったが、2か月が経過したころから、経費削減の効果が出始め、少ない売上でもトントンの状態になった。

借入金の元金返済を止めたことから、新規の融資が受けなくなり、毎日のキャッシュフローを黒字に持っていく必要があるため、経費の削減が進んだことが大きい。

4か月目には、先生の指導の下販売促進を勧め売上が一気に前月の1.3倍になり、売上の10%の営業利益が出るようになり会社の中も明るくなった。

逆境で苦しんでいる中小企業の社長さんに今伝えたい事

難しいことは考えないで、目の前の現実を見ましょう？

そして、それがあなたの思いと違っていただけなら、素直に自分の誤りを認めましょう。

間違った考えで、間違った経営をしてきたから、今の悲しい現実があるのです。でも、大丈夫です。

自分の間違った考え方を変え、正しい経営を行えば、必ず、光は見えてきます。

相談する人を間違えないでください。まだまだ、やり直してできます。

遅いということはありません。絶対、あきらめないで下さい。

私も考えられない苦境から立ち直ることが出来たんですから。